



Jak utrzymać w ryzach budżet projektu IT?

Praktyczne wskazówki **ekspertów**



Spis treści

1	Jak współpraca z dobrym software house przekłada się na budżet w zależności od etapu projektu?	4
2	Daj się najpierw poznać! Brief – istotny element dobrej współpracy z software house	10
3	Jak wybór modelu rozliczenia Fixed Price lub Time&Material przekłada się na budżet projektu IT	16
4	Jak wybrać dobry software house, żeby trzymać budżet w ryzach?	26
5	Zakończenie - podsumowanie	30
6	Umów się na bezpłatną 30-minutową konsultację	33





Jesteś gotowy, aby rozpocząć swój projekt IT, ale zdajesz sobie sprawę z tego, że zarządzanie budżetem może być jednym z Twoich największych wyzwań.

Problemy, z którymi możesz się zmierzyć w trakcie tej drogi, to nieprzewidziane koszty, opóźnienia w realizacji, a nawet całkowite przekroczenie planowanych wydatków. Powyższa lista wyzwań doprowadza do frustracji i stresu, a także może mieć negatywny wpływ na ogólną jakość całego projektu.

Dlatego przygotowaliśmy dla Ciebie e-book, w którym znajdziesz odpowiedzi na pytania, jak utrzymać w ryzach budżet projektu IT. Poznasz kryteria wyboru dobrego software house, modele rozliczeń i najważniejsze elementy, które pomogą Ci zapanować nad projektem oraz zapewnią, że wybierasz właściwą drogę. A dzięki wskazówkom ekspertów będziesz trzymać swój budżet pod kontrolą.

Zaczynamy!



**Jak współpraca
z dobrym software house
przekłada się na budżet
w zależności od etapu
projektu?**



Współpraca z software house to sposób na skorzystanie z doświadczenia i wiedzy specjalistów z dziedziny tworzenia oprogramowania. To idealne rozwiązanie, gdy chcesz rozwinąć swoją działalność poprzez stworzenie nowego produktu lub usprawnienie istniejącego, ale nie masz wystarczającej liczby specjalistów z danej dziedziny lub potrzebujesz dodatkowych zasobów do realizacji konkretnego projektu.

Przed rozpoczęciem współpracy z software house, ważne jest określenie wymagań wobec projektu oraz ustalenie budżetu.

Im bardziej sprecyzowane wymagania, tym łatwiej będzie określić koszty realizacji i uniknąć nieporozumień czy nieoczekiwanych dodatkowych wydatków.



Warto również zwrócić uwagę na to, jak szczegółowa ma być dokumentacja – czy potrzebne są dodatkowe usługi, takie jak utrzymanie systemu, oraz jaki jest harmonogram realizacji prac.



Krótszy termin realizacji zazwyczaj wiąże się z wyższą ceną, szczególnie jeśli projekt jest bardzo skomplikowany.

Warto też pamiętać o buforze bezpieczeństwa, który może pokryć ewentualne ryzyka związane z realizacją projektu.





Jeśli chodzi o sam proces współpracy, najczęściej obejmuje on niżej wymienione etapy.

1 Analiza potrzeb

Na tym etapie software house przeprowadza szczegółową analizę potrzeb i oczekiwań klienta, określa zakres projektu oraz przygotowuje kosztorys.

Profesjonalny software house podpowie Ci, które elementy specyfikacji muszą być określone już na początku, a co można doprecyzować w trakcie prac, tak aby w jak najmniejszym stopniu wpłynęło to na wysokość budżetu projektu.

2 Projektowanie

Po akceptacji kosztorysu i zaakceptowaniu projektu przez klienta, software house przystępuje do projektowania rozwiązania. W tym etapie tworzony jest m.in. prototyp, który pozwala klientowi zobaczyć, jak ostatecznie będzie wyglądać gotowe rozwiązanie.

3 Realizacja

Po zatwierdzeniu prototypu i przyjęciu go do realizacji software house przystępuje do pracy nad gotowym rozwiązaniem. Na tym etapie trwa tworzenie kodu, testowanie i integracja poszczególnych elementów oraz optymalizacja rozwiązania pod kątem wydajności i bezpieczeństwa.

4 Testowanie

Po zakończeniu pracy nad rozwiązaniem software house przeprowadza szereg testów, by sprawdzić, czy rozwiązanie działa prawidłowo i spełnia oczekiwania klienta. W skład zespołów projektowych wchodzi specjalści doświadczeni w doborze odpowiednich rodzajów testów, zarówno manualnych, jak i automatycznych, oraz w tworzeniu ich scenariuszy. Dzięki temu zyskujesz pewność nie tylko co do najwyższej jakości produktu, ale również zastosowania rozwiązań testowych optymalnych pod względem kosztów.

5 Wdrożenie

Po pozytywnym zakończeniu testów rozwiązanie jest gotowe do wdrożenia u klienta. Software house zajmuje się instalacją i konfiguracją rozwiązania oraz przeprowadza szkolenie dla użytkowników, by byli w stanie samodzielnie korzystać z nowego narzędzia.

Doświadczony zespół wdrożeniowców jest w stanie odpowiednio zaplanować i przygotować szkolenia, które mogą być wsparte na przykład poprzez zastosowanie platformy e-learningowej. Dzięki temu czas przeznaczony na naukę jest wykorzystany efektywnie, co przekłada się na znaczne oszczędności.

6 Wsparcie techniczne

Po wdrożeniu rozwiązania software house zapewnia klientowi wsparcie techniczne i pomoc w razie jakichkolwiek problemów z działaniem narzędzia.

Rzetelny partner już na początku współpracy będzie w stanie określić, z jakimi kosztami powinien liczyć się klient, dzięki czemu możliwe będzie określenie wysokości budżetu również w dłuższej perspektywie.



Powyżej przedstawiliśmy przykładowy proces tworzenia oprogramowania na podstawie podejścia waterfall.

Jednak software house, z takim doświadczeniem jak SOFTIQ, powinien być w stanie dostosować się do Twoich potrzeb oraz specyfiki projektu również w zakresie metodyki jego prowadzenia. Dzięki temu realizując prace z wykorzystaniem metodyk zwinnych, jesteśmy w stanie zagwarantować Ci **takie same korzyści** w zakresie kontroli nad wysokością budżetu, jak i jakością produktu.





Rolą partnera takiego jak SOFTIQ, jest odpowiednie planowanie i minimalizacja ryzyka.

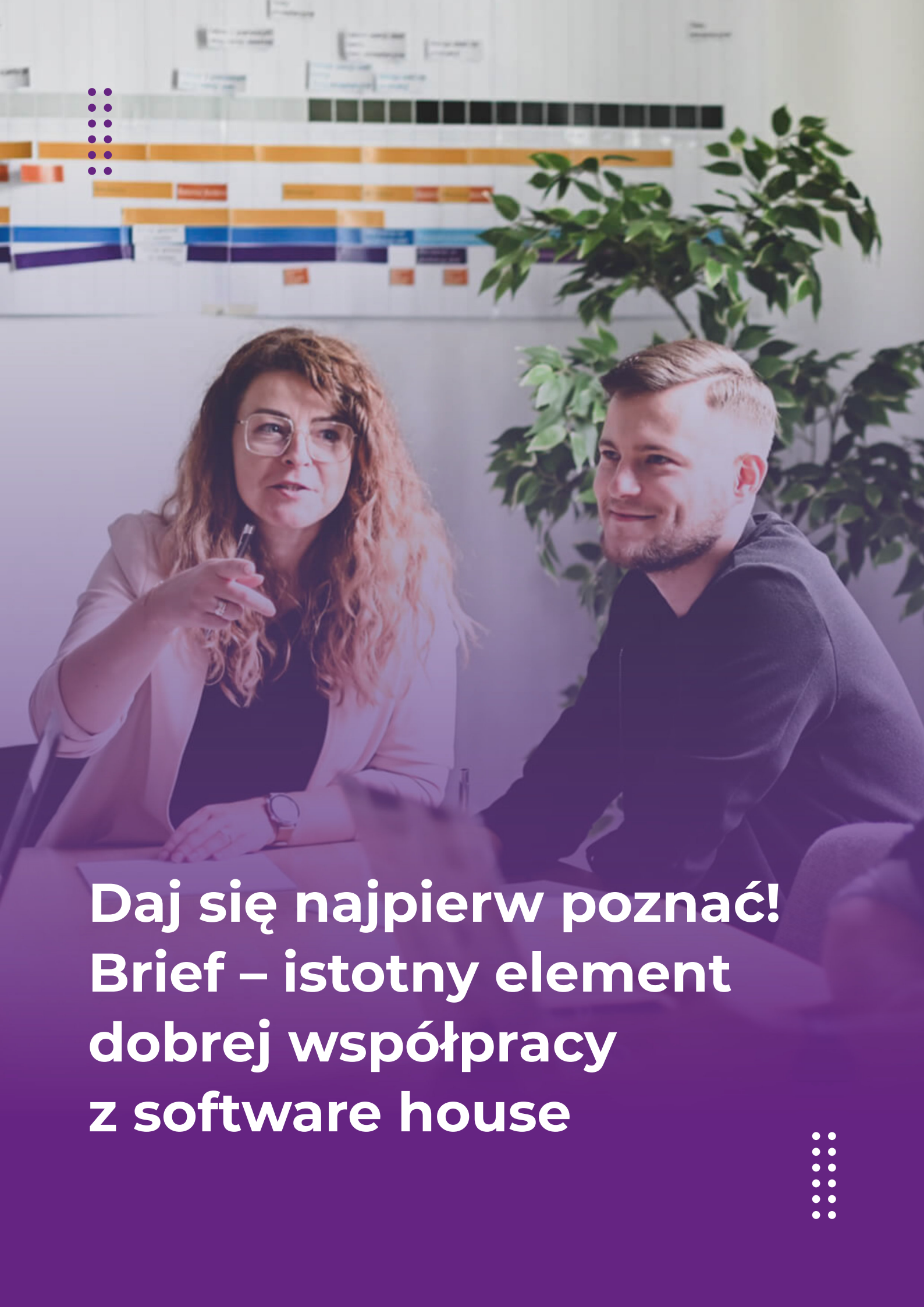
Bez wątplenia wybór doświadczonego software house przekłada się na pewność, że na każdym etapie prac klient może liczyć na **wsparcie w utrzymaniu założonej wysokości budżetu**. Trzeba pamiętać, że w każdym projekcie IT, niezależnie od jego złożoności, zawsze mogą pojawić się nieprzewidziane trudności.

Często sposobów na rozwiązanie problemu może być kilka, ale każdy z nich będzie miał różny wpływ na wysokość budżetu projektu.

Rolą partnera takiego jak SOFTIQ jest odpowiednie planowanie i minimalizacja ryzyka, a w przypadku wystąpienia niespodziewanych sytuacji dobór rozwiązania, które będzie pociągać za sobą jak najmniejsze koszty przy zachowaniu jak **najwyższej jakości**.

Piotr Żurawlow
CEO SOFTIQ





**Daj się najpierw poznać!
Brief – istotny element
dobrej współpracy
z software house**



Brief, czyli krótki opis projektu, to ważny element dobrej współpracy z software house. Jest to dokument, który określa zakres prac, cele i oczekiwania związane z realizacją projektu.

Zanim rozpoczniesz współpracę z wykonawcą, warto przygotować dokument, który będzie zawierał wszystkie niezbędne informacje dotyczące zakresu prac.

W briefie znajdują się między innymi: opis problemu, który ma zostać rozwiązany poprzez opracowanie oprogramowania, opis oczekiwanych funkcjonalności i cech oprogramowania, informacje o odbiorcach aplikacji oraz o ograniczeniach technicznych i finansowych.

Brief jest niezwykle ważny, ponieważ pozwala software house zrozumieć Twoje potrzeby i oczekiwania oraz odpowiednio wycenić i zaplanować prace związane z realizacją projektu. Dzięki niemu unikniesz nieporozumień i niedomówień, które mogą prowadzić do opóźnień i dodatkowych kosztów.

Jest również dobrym narzędziem do komunikacji między Tobą a software house, ponieważ pozwala na ustalenie jasnych i precyzyjnych zasad współpracy. Brief to nie tylko dokument, ale także proces. Ważne jest, abyś na etapie jego tworzenia wypisał najwięcej informacji i **dokładnie przeanalizował swoje potrzeby**.

Równie ważne jest, żeby na bieżąco go aktualizować i dostosowywać do zmieniających się okoliczności oraz wymagań.

Dzięki odpowiedniemu przygotowaniu briefu możesz mieć pewność, że otrzymana od software house wycena prac nad Twoim oprogramowaniem będzie jak najbardziej szczegółowa. Pozwoli to uniknąć niespodziewanych zmian w budżecie projektu na jego dalszych etapach.





Elementy, które powinien zawierać dobry brief:

- Krótki opis Twojej firmy
- Jakie są cele projektu
- Jakie funkcje powinien mieć system/aplikacja (najważniejszy element dla modelu rozliczeń Fixed Price, o którym będziemy mówić w kolejnych rozdziałach)
- Informacje kto będzie korzystał z oprogramowania/aplikacji
- Jakie problemy ma rozwiązać oprogramowanie
- Czas i dostępny budżet
- Dodatkowe informacje





Przed wysłaniem zapytania o możliwość współpracy możesz samodzielnie przygotować brief

Jednak dobry wykonawca powinien uzbroić Cię w te pytania już na samym początku współpracy. W SOFTIQ **naszym priorytetem jest tworzenie produktów, które ułatwią klientom codzienną pracę**, więc brief to dla nas podstawa do dalszych rozmów i przygotowania dla Ciebie najlepszego rozwiązania.

Nawet jeśli zwrócisz się do nas z zapytaniem bez przygotowanego briefu, możesz mieć pewność, że zadamy Ci odpowiednie pytania, a nasza oferta będzie uwzględniać wszystkie niezbędne elementy. Dzięki temu unikniesz zaskoczenia na dalszym etapie realizacji projektu i możesz być pewny, że na wysokość budżetu nie będą mieć wpływu ewentualne braki w opisie wymagań na początku współpracy z nami.



Marcin Grzanka

PMO Director SOFTIQ

Jak widzisz czynniki, które wpływają na wartość budżetu projektu IT, jest wiele, a znaczenie ma nie tylko wybór odpowiedniego partnera, ale również określenie swoich wymagań.

Kolejnym elementem, który w znaczącym stopniu wpłynie na możliwość zabezpieczenia odpowiedniej realizacji założeń budżetowych, jest model rozliczenia, na który zdecydujesz się we współpracy z software house.

Jak możesz zdecydować, który model rozliczeń będzie dla Ciebie odpowiedni? Pomożemy Ci, analizując dwa najczęściej stosowane modele w projektach IT – **Fixed Price** oraz **Time&Material**.





**Jak wybór modelu
rozliczenia Fixed Price
lub Time&Material
przekłada się na
budżet projektu IT**





Jednym z kluczowych elementów, na który warto zwrócić uwagę przy szukaniu dostawcy oprogramowania, jest model rozliczeń.

Ma on zasadniczy wpływ na cały proces realizacji projektu oraz na Twoją satysfakcję ze współpracy.

W branży IT najczęściej stosowany jest jeden z dwóch modeli rozliczeń: Fixed Price lub Time&Material. Każdy z nich ma swoje zalety i wady, dlatego ważne jest, aby dokładnie przeanalizować swoje potrzeby i wybrać taki, który będzie najlepszy dla Ciebie.

Przyjrzyjmy się im bliżej.

Time&Material

Model Time&Material to rozliczenie według przepracowanych godzin i wykorzystanych materiałów. W tym modelu rozliczeniowym software house nie ustala ceny z góry, a Ty, jako klient, płacisz za każdą godzinę pracy.

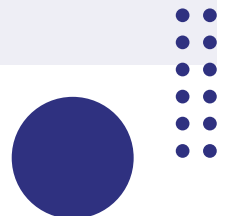
Proces tworzenia oprogramowania w modelu Time&Material jest bardzo elastyczny, a sposób rozliczenia pozwala na bieżące modyfikowanie zakresu prac i wdrażanie nowych funkcjonalności.

W przypadku tego modelu rozliczeniowego masz większą swobodę w kształtowaniu projektu, ponieważ możesz dostosować liczbę godzin pracy do swoich potrzeb.

Model Time&Material pozwala na dynamiczne zarządzanie budżetem projektu i dostosowanie bieżących wydatków do Twoich możliwości.

Jednak duża elastyczność może stanowić ryzyko w sytuacji, gdy w Twoim zespole brakuje osoby mogącej zweryfikować, które modyfikacje i funkcje są rzeczywiście potrzebne lub powinny być zrealizowane jako pierwsze.

W takiej sytuacji dobry software house będzie nieocenionym wsparciem, służąc radą, a nie jedynie dodając nowe zadania do listy „to do”.



Model rozliczenia Time&Material ma wady i zalety, które warto wziąć pod uwagę.

Spójrz na tabelę poniżej.

Zalety modelu Time&Material	Wady modelu Time&Material
✓ Możliwość szybkiego rozpoczęcia współpracy, bez konieczności opracowania szczegółowej specyfikacji ✓ Dynamiczne planowanie budżetu w zależności od Twojej aktualnej sytuacji ✓ Duża elastyczność w dodawaniu nowych funkcji w trakcie prac oraz bieżące reagowanie na nieprzewidziane zmiany ✓ Możliwość ciągłego monitorowania postępu prac i przekazywania uwag na bieżąco	⊖ Wymaga dużego zaangażowania z Twojej strony i kompetencji pozwalających na ocenę dostarczonych efektów ⊖ Rozpoczęcie prac na podstawie ramowej wyceny utrudnia zaplanowanie budżetu w dłuższym okresie i może skutkować wyższym kosztem końcowym, wynikającym z decyzji podjętych w trakcie prac ⊖ Niepewność co do terminu zakończenia projektu, uzależnionego od zmieniającego się zakresu prac



Fixed Price

Model Fixed Price, czyli stała cena, polega na ustaleniu ceny projektu na etapie jego planowania i określeniu jej jako niezmiennej kwoty. Oznacza to, że z góry wiesz, ile zapłacisz za realizację projektu, a software house ponosi ryzyko ewentualnych kosztów dodatkowych.

Ten model rozliczeń jest dobry **dla klientów, którzy potrzebują dokładnie określonego budżetu** i chcą mieć pewność, że cena nie ulegnie zmianie w trakcie jego realizacji.

Projekt realizowany w modelu Fixed Price ma to do siebie, że jesteś odpowiedzialny jedynie za doprecyzowanie swoich wymagań oraz kontrolę i rozliczenie efektów prac dostawcy oprogramowania. Jest to dla Ciebie korzystne z uwagi na lepsze zarządzanie całym projektem. Jednak aby uniknąć nieporozumień, konieczne jest dokładne oszacowanie zakresu prac, co pozwoli Ci z odpowiednim wyprzedzeniem zaplanować wydatki.



Zapamiętaj! Każda zmiana zakresu projektu w trakcie jego realizacji wiąże się z koniecznością aktualizacji wyceny i umowy.

Z takiej specyfikacji modelu rozliczenia Fixed Price wynikają dla klienta wady i zalety, które warto wziąć pod uwagę:

Zalety modelu Fixed Price	Wady modelu Fixed Price
✓ Budżet określony przed rozpoczęciem prac ✓ Ściśle określony harmonogram pozwalający na planowanie wydatków ✓ Brak konieczności ciągłego monitorowania prac, jeśli tego nie potrzebujesz ✓ Od początku wiesz, jaki produkt otrzymasz na podstawie swoich wymagań	✗ Mniejsza elastyczność procesu tworzenia oprogramowania ✗ Niewielu dostawców chce rozliczać się w modelu Fixed Price przy dłuższych, złożonych projektach, co może utrudnić znalezienie odpowiedniego partnera ✗ Konieczność dostarczenia dokładnych wytycznych przed rozpoczęciem prac nad projektem ✗ Jeśli wymagania będą niewłaściwie określone, oprogramowanie może nie spełniać Twoich oczekiwań



Fixed Price vs Time&Material – co wybrać?

Samo wymienienie najczęściej przytaczanych zalet i wad rozliczeń w modelach Fixed Price oraz Time&Material to za mało, aby określić, który z nich będzie optymalny dla Twojego projektu. W tym pomocne może okazać się szczegółowe **porównanie obu modeli współpracy**, które przygotowaliśmy na podstawie naszego doświadczenia w SOFTIQ:

	Model Fixed Price	Model Time&Material
Specyfikacja wymagań oprogramowania	Niezbędna do rozpoczęcia prac, nie powinna zmieniać się w trakcie trwania projektu, ponieważ stanowi bazę do określenia wysokości budżetu	Może powstawać w miarę prac nad oprogramowaniem, nie jest niezmienna i ewoluuje wraz z rozwojem projektu
Koszt opracowania oprogramowania	Określony na podstawie zamkniętej specyfikacji, nie może wzrosnąć w czasie trwania projektu poza ściśle określonymi przypadkami, wyszczególnionymi w umowie	Nie jest precyzyjnie określony na początku projektu, zmienia się w zależności od nakładu pracy koniecznego na każdym z etapów. Może przekroczyć zakładane ramy w przypadku, gdy końcowy produkt znacząco odbiega funkcjonalnością i stopniem skomplikowania od wstępnych założeń
Ramy czasowe projektu	Ściśle określone w umowie, zarówno w ujęciu całościowym, jak i też w przypadku podziału prac na etapy. Są wiążące i nie podlegają przesunięciom bez akceptacji obu stron i zmiany umowy	Określone szacunkowo, ostatecznie są uzależnione od kierunku rozwoju projektu. Prace są podzielone na okresy rozliczeniowe, których długość jest ustalana indywidualnie pomiędzy wykonawcą a Klientem
Wielkość projektu	Każda, z zastrzeżeniem, iż przy średnich i dużych projektach trudniej jest znaleźć doświadczony software house umiejący odpowiednio oszacować margines ryzyka, bez przeszacowania budżetu	Każda
Rozpoczęcie prac	Opóźnione, uzależnione od zebrania wszystkich informacji i opracowania dokładnej specyfikacji	Natychmiastowe, dzięki możliwości określenia zakresu prac w trakcie realizacji projektu
Rodzaj koniecznego zaangażowania klienta w trakcie projektu	Klient jest zaangażowany w realizację projektu poprzez uszczegółowienie wymagań oraz odbiory bieżące zrealizowanych prac, nie musi jednak mieć wiedzy o metodyce prac i priorytetyzacji zadań	Wysoki. Klient aktywnie uczestniczy w pracach, zarówno akceptując zrealizowany w poszczególnych iteracjach zakres, jak i decydując o zakresie prac na kolejnych etapach. Musi przy tym mieć wiedzę na temat procesu wytwórczego oraz priorytetyzacji zadań
Możliwość wprowadzania zmian w projekcie	Ograniczona. Każda zmiana wiąże się z koniecznością konsultacji po obu stronach, opracowaniem nowej wyceny i zmianą umowy	Wysoka. Klient może zdecydować się na duże zmiany praktycznie na każdym etapie, a jedynym ograniczeniem są koszty pracy, które jest skłonny zaakceptować

Podsumowując, przy wyborze dostawcy oprogramowania warto zwrócić uwagę na to, czy firma jest skłonna dostosować model rozliczenia do specyfiki projektu i Twoich potrzeb.

Model Time&Material nie zawsze jest optymalnym rozwiązaniem, szczególnie w przypadku dużych projektów, dlatego warto rozważyć możliwość rozliczenia w modelu Fixed Price.

Ważne, aby wykonawca miał doświadczenie w stosowaniu różnych modeli rozliczeń i był w stanie zaproponować optymalny, biorąc pod uwagę specyfikę Twojego projektu i potrzeby. Warto też wybrać dostawcę, który będzie pełnił funkcję partnera wspierającego projekt, a nie tylko wykonawcy.





W całej współpracy z klientem stawiamy na otwartość, przejrzystość i partnerstwo w działaniu

W SOFTIQ nie boimy się proponować klientom rozliczenia prac w modelu Fixed Price, ponieważ mamy liczne doświadczenia w planowaniu i realizacji dużych projektów z zastosowaniem tej formy współpracy.

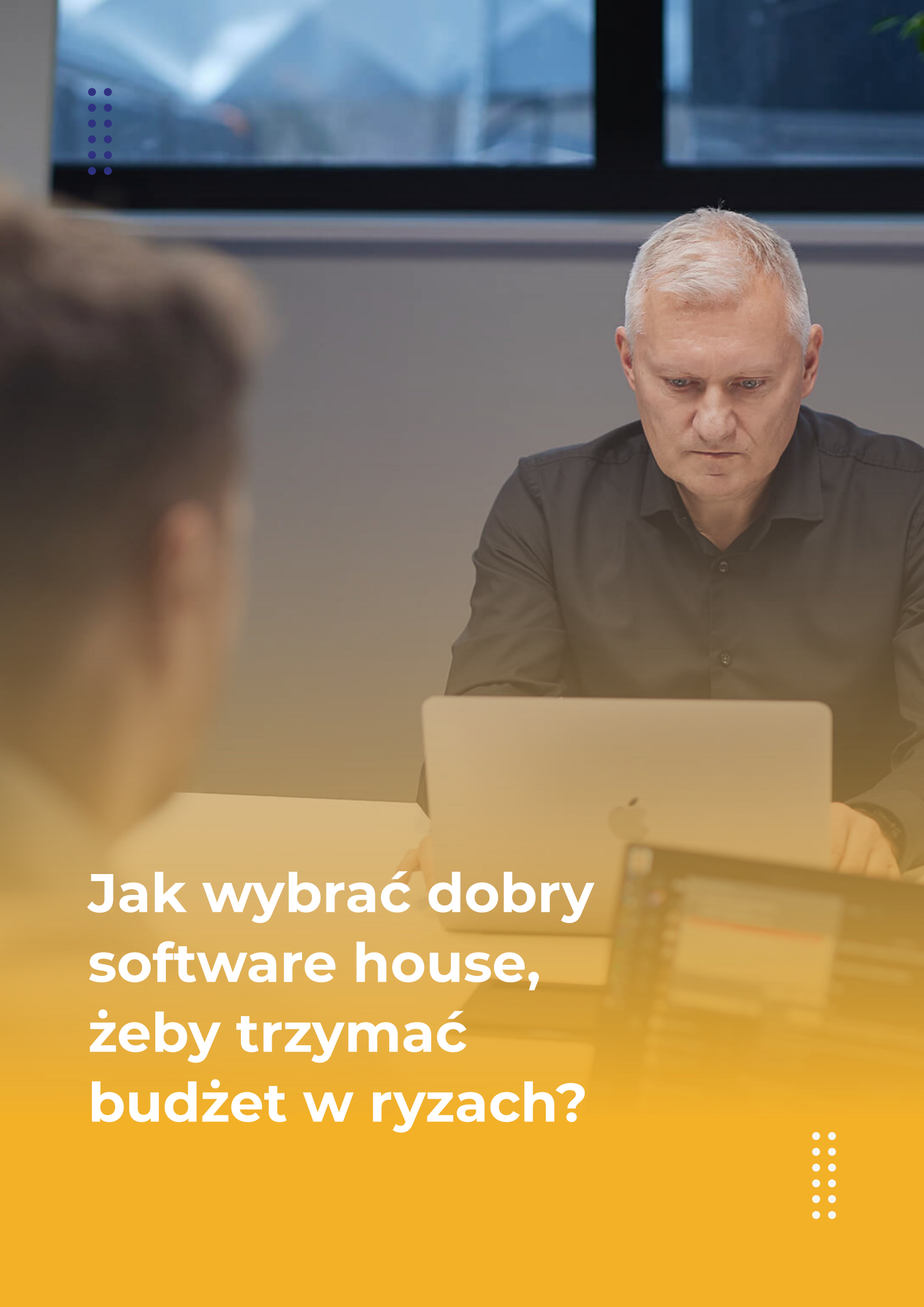
Wyceniając projekty według modelu Fixed Price, potrafimy **odpowiednio oszacować margines ryzyka**, bez przeszacowania budżetu, w przeciwieństwie do wielu innych producentów oprogramowania.

Jednocześnie nie zamykamy się tylko na ten jeden rodzaj rozliczenia i zawsze dobieramy go pod kątem specyfiki projektu.

Marcin Grzanka

PMO Director SOFTIQ





**Jak wybrać dobry
software house,
żeby trzymać
budżet w ryzach?**





Oto kilka naszych wskazówek!

Kiedy wiesz już, jakie elementy wpływają na budżet i jak podejść do modelu rozliczeń, zapewne zastanawiasz się nad możliwościami, jakie w ogóle daje zatrudnienie software house. To właśnie oni odpowiedzialni są za stworzenie oprogramowania, które pozwoli Ci osiągnąć sukces. Jednak wybór odpowiedniej firmy nie jest łatwym zadaniem. Jak więc wybrać tę, która spełni Twoje oczekiwania i jednocześnie pomoże Ci trzymać budżet w ryzach?

1 Unikaj bardzo tanich ofert

Oczywiście każdy chce zaoszczędzić jak najwięcej pieniędzy, ale nie warto ryzykować, kiedy chodzi o ważne projekty dla Twojej firmy. Zbyt niskie ceny mogą być sygnałem, że firma nie ma odpowiednich umiejętności lub nie chce poświęcić czasu na dokładne zrozumienie Twoich potrzeb. W takim wypadku istnieje duże ryzyko, że ostateczny produkt będzie niedopracowany i nie spełni Twoich oczekiwań.

2 Porównaj oferty

Zanim zdecydujesz się na wybraną firmę, zrób rozeznanie na rynku i porównaj oferty różnych software house. Warto zapytać o ceny, czas realizacji projektu, zakres usług oraz ewentualne opcje rozwoju systemu. Dzięki temu będziesz mieć pewną porównywalność i łatwiej będzie Ci wybrać najlepszą opcję dla Twojego biznesu.

3 Wielkość software house ma znaczenie

Jeśli potrzebujesz projektu skomplikowanego i złożonego, lepiej zdecydować się na większą firmę, która ma więcej doświadczenia i zasobów. Mały zespół może być elastyczny, ale brakuje mu często odpowiedniej liczby specjalistów, by poradzić sobie z bardziej skomplikowanymi projektami.

4 Zapytaj o kształt zespołu

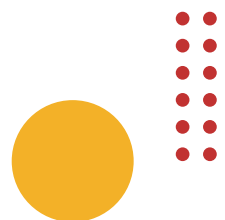
Podczas pracy z software house ważne jest, aby zespół był zróżnicowany pod względem umiejętności i doświadczenia. Zapytaj o to, jaki jest jego skład i czy są w nim specjaliści z różnych dziedzin, tacy jak programiści, testerzy, specjaliści ds. projektowania itp.

5 Sprawdź portfolio/case study

Zanim zdecydujesz się na wybraną firmę, warto sprawdzić, jakie projekty realizowała w przeszłości. Oglądając portfolio, możesz zorientować się, jakie technologie i narzędzia firma stosuje oraz czy ma doświadczenie w realizacji projektów podobnych do Twojego.

5 Zapytaj o testowanie

Testowanie oprogramowania jest bardzo ważnym elementem, który pozwala na wychwycenie błędów i usprawnienie aplikacji. Dobry software house powinien mieć wiedzę i doświadczenie w zakresie testowania oprogramowania, aby zapewnić jego wysoką jakość i niezawodność. Zapytaj więc o proces testowania oraz jakie narzędzia stosuje firma.





Poszukując software house, nie warto iść na skróty

Niezależnie od typu i zakresu usług, którymi jesteś zainteresowany, decyzja o wyborze konkretnego software house będzie mieć kluczowe znaczenie i **przełoży się na każdy aspekt przyszłej współpracy**, zarówno w wymiarze finansowym, jak i organizacyjnym.

Aby znaleźć odpowiedniego partnera, powinieneś zarówno dokładnie przeanalizować i zdefiniować swoje potrzeby, jak i zgromadzić jak najwięcej informacji o potencjalnych kandydatach do współpracy. Zawsze zachęcamy naszych klientów do poświęcenia swojego czasu na tym wczesnym etapie i przeanalizowania propozycji współpracy pod każdym kątem.

Warto bowiem pamiętać, że często to **pierwsze zlecenie jest początkiem wieloletniej współpracy**, której przebieg i efekty zależą od tego, jak dobrze software house będzie dopasowany do Twoich potrzeb i oczekiwań.

Piotr Żurawlow

CEO SOFTIQ



**Zakończenie -
podsumowanie**



Współpraca z software house to dla Ciebie gwarancja profesjonalnego i skutecznego rozwiązania problemów, które pojawiają się w czasie realizacji każdego projektu IT. Dzięki wiedzy i doświadczeniu specjalistów masz pewność, że otrzymasz narzędzie, które będzie dopasowane do Twoich indywidualnych potrzeb i oczekiwań.

Współpraca z software house to także oszczędność czasu i pieniędzy. Nie musisz zatrudniać i szkolić własnych specjalistów ani przeznaczać pokaźnych nakładów na rozwój i utrzymanie narzędzia. Software house dba o to, by rozwiązanie było zawsze aktualne i działało prawidłowo.

Wybór odpowiedniego modelu rozliczeń zależy od Twoich indywidualnych potrzeb i preferencji oraz od charakteru projektu. Jeśli potrzebujesz elastyczności i możliwości zmian w trakcie realizacji projektu, lepszym wyborem będzie model Time&Material. Jeśli natomiast ważna dla Ciebie jest pewność co do wysokości kosztów i nie planujesz zmian w trakcie projektu, lepszym wyborem będzie model Fixed Price.

Ważne jest, żeby dobrze zrozumieć swoje potrzeby i w porozumieniu z wykonawcą wybrać odpowiedni model rozliczeń, który będzie dla Ciebie najkorzystniejszy.





Korzystając z usług software house, takiego jak SOFTIQ masz pewność, że...

budżet Twojego projektu będzie stabilny i nie czekają Cię nieprzyjemne niespodzianki. Gwarancję daje Ci nasze wieloletnie doświadczenie, zespół ponad 200 ekspertów, zdolnych opracować każde rozwiązanie od podstaw, a także pełna przejrzystość we współpracy.

Możesz spodziewać się wsparcia na każdym etapie realizacji projektu, począwszy od określenia wymagań oraz wyboru optymalnego modelu rozliczenia, poprzez projektowanie, development, zagwarantowanie jakości dzięki zastosowaniu procesów Quality Assurance oraz Quality Control, aż po wsparcie powdrożeniowe. Wybierając partnera takiego jak SOFTIQ, masz pewność, że niezależnie od wielkości i typu Twojego projektu zasady współpracy będą zawsze jasne i nie natrafisz na ukryte koszty.



Piotr Żurawlow
CEO SOFTIQ



Umów się na bezpłatną 30-minutową konsultację

Dowiedz się jakie narzędzia i technologie będą najlepiej dopasowane do celów, które chcesz osiągnąć oraz w jaki sposób możemy **wesprzeć realizację Twojego projektu.**

Skontaktuj się





Biuro Gliwice

ul. Chorzowska 50
44-100 Gliwice

✉ sales@softiq.pl

Biuro Warszawa

ul. Szczęśliwicka 60/56
02-353 Warszawa



www.softiq.pl